

Freiheits-Business.Deluxe Kongress *Workbook*



Das Wichtigste
zum
Kongress
Interview

Michaela Prazak

<https://Kongress.Freiheits-Business-Deluxe.com>

Michaela Prazsak

Coach und Expertin für Network Marketing und Direktvertrieb

Was ist Networkmarketing – Empfehlungsmarketing?

Dir gefällt ein Produkt, ein Coach, Ein digitales Produkt, und du empfiehlst es weiter. Wenn es da gekauft wird bekommst du eine Provision von der Firma.

Die Firma, die Networkmarketing anbietet spart sich quasi das Geld für Klassisches Marketing und gibt dieses Werbebudget an die Menschen, die sie weiterempfehlen.

Du hast kein Unternehmerisches Risiko, da du nicht selbst Produzieren musst, du hast keine Lagerhaltung also keinerlei Kosten hinsichtlich der Produkte.

Ein großes „no go“ für Michaela ist Empfehlung, die eigene Namensliste durchzugehen und Freunde Familie, Verwandte zu bedrängen.

Nicht nur weil es Familie und Freunde sind sondern auch, weil das dein „altes“ Umfeld ist. Wenn du dich jetzt entscheidest Erfolgreich zu sein, mehr Geld zu verdienen, in deine persönliche Freiheit zu gehen, ist dein Umfeld natürlich erst einmal Durcheinander. Wenn du jetzt noch versuchst dieses Umfeld davon zu überzeugen, wie toll das ist, wirst du keinen Erfolg haben, im Gegenteil und deine eigene Energie wird wieder runter gehen und du wirst wahrscheinlich schnell wieder aufhören.

**Du gehst mit einer Neuen Energie in ein Neues Umfeld,
und deine Freunde bleiben einfach „nur“ deine Freunde.**

MLM = Multi Level Marketing

Menschen lieben Menschen

Menschen bewegen Menschen.

„Wenn du Produkte Verkaufst verdienst Du Geld.

Wenn du Menschen bewegst wirst Du frei.“

<https://Kongress.Freiheits-Business-Deluxe.com>

Es geht immer um den Menschen um die liebe mit Menschen zu Arbeiten.

Tipp!

Sponsere Menschen = wenn man einen Menschen ins Geschäft holt und im die Chance weitergibt.

„ Wenn du 100 Menschen in deinem Leben hilfst zu verdienen, brauchst du selber nie wieder arbeiten.“

Das ist so Sempel!

Viele Menschen konzentrieren sich leider auf das was nicht funktioniert anstatt auf das was funktioniert.

„Deine Gedanken und Deine Emotionen bestimmen Dein Leben“.

Also, achte darauf was du nach Außen gibst.

Das macht es aber manchmal auch so schwierig. In deinem alten Umfeld, wo vielleicht noch nie darüber nachgedacht wurde, kannst du nicht plötzlich alles umschmeißen und davon erzählen und verlangen das es verstanden wird.

Deshalb ist es so wichtig sich ein „Neues“ Netzwerk aufzubauen, das in der „Neuen“ Energie-Schwingung ist.

Mit Menschen denen es auch wichtig ist Erfolgreich und Wohlhabend zu sein.

Suche Dir einen Coach einen Mentor der schon dort ist, wo du hinmöchtest.

„Stimmt die Energie, können wir Großes gemeinsam kreieren“.

Es ist so wichtig, mich gegen etwas zu kämpfen, sondern den gesamten Fokus darauf zu legen, was du möchtest.

Wichtig ist immer Energie und Technik!

Nochmal gesagt:

Dein Umfeld ist entscheidend!

Umgeb Dich mit den „richtigen“ Menschen, die schon da sind wo du hinmöchtest.

Wenn du krank bist und Dein Umfeld nur von Krankheit spricht kannst du nicht gesund werden. Beschäftige Dich stattdessen mit Gesundheit. Schaffe Dir ein Umfeld aus Gesundheit. Genauso ist es mit Geld. Wenn Du Geld möchtest, umgebe Dich mit reichen Menschen.

Du musst Geld Lieben, damit es kommt. Prüfe Deine Einstellung zu Reichen Menschen.

Wie denkst du über Sie?

Energie ist die Basis!

Tipp zum Start!

Schaue Dir das Unternehmen gut an, mit dem du arbeiten möchtest.

Michaela liebt und empfiehlt Hochpreisige Produkte.

Weil sie damit schon mit einer anderen Qualität von Menschen Zusammenarbeit, die Geld haben. Es macht mehr Spaß mit Menschen zusammen zu arbeiten, die Geld haben, als Menschen die kein Geld haben.

Suche Dir Partner im Network die Geld haben und die Geld wollen. Die Frage ist nicht wer braucht das was Du anzubieten hast, sondern wer will es!

Denk daran wenn Du deine Zielgruppe definierst. Das sind Zwei ganz unterschiedliche Zielgruppen.

3 Action Steps

1. Triff eine glasklare Entscheidung.
2. Wie soll das Endergebnis aussehen?

Was ist wirklich dein Ziel?

Wie sieht dein Ziel für in einem Jahr aus?

Mit wem möchtest du Leben?

Wer möchtest du sein?

Mit wem möchtest du arbeiten?

Wie sollen deine Kontostände aussehen?

3. Jeden Morgen, bevor du in die Reaktivität gehst und E-Mails checkst, Facebook und Co inspizierst, Lege dich eine halbe Stunde hin und gehe in Deinen Traum, manifestiere und Visualisiere deinen Traum.

Finde das Gefühl. Wo möchtest Du in einen Jahr stehen.



1 Millionen Dollar Tipp

mache das jeden Morgen und höre nie wieder auf.



