

Freiheits-Business.Deluxe Kongress *Workbook*



Das Wichtigste
zum
Kongress
Interview

Jyotima Flak

<https://Kongress.Freiheits-Business-Deluxe.com>

Man sollte immer mit dem Flow der Zeit gehen. Auch mal etwas Neues ausprobieren. So bleibt man am Ball, bleibt Jung und ist irgendwann Experte für sein Thema, für seine Zielgruppe.

Mut zum Weg. Aus den Fehlern lernen und immer wieder verbessern.

Jyotima ist bekannt durch die „Mini – Kurs – Methode“. Kleine Kurse unter 50,- € .

Das Coaching ist die „sahne Torte“ und obendrauf die Kirsche ist „Dein“ Mini Kurs. Das können Kunden, Interessierte Kongressteilnehmer „mal eben“ mitnehmen.

Fange an die Straße aufzubauen, von klein zu groß, wo du auf dem Weg jemanden interessiertes mitnimmst. .

Nimm erst einmal ein Thema und Starte. Hab keine Angst etwas falsch zu machen, es ist bloß ein Mini – Kurs.

Was könnte dein Thema sein?

Ein Mini – Kurs kann alles sein. Das kann ein PDF sein, ein E – Bock mit ca. 30 Seiten, Audio oder Video sein.

„Recycle dein Wissen“

Bis 70,-€ sind es „No-brainer“ (ein Klacks). Man denkt nicht nach und schnappt es sich gleich, wenn es einen guten „Grund“ für den Interessenten gibt. „Kurze“ Knackige Lösungen, mach daraus Mini Kurse und deine Kunden nehmen nicht nur einen - sondern mehrere.

Mache zu einem Thema, eine Strecke (einen Weg) die dann zum 1 zu 1 Coaching führt.

Werde Sichtbar, Zeige dich, Zeige Deine Energie, deine Chemie, zeige wie Du bist.

Technik?

Technik ist nur ein Problem, wenn du innerlich eigentlich keine Kunden willst. Wenn du nicht sichtbar sein willst. Dann entsteht eine Blockade und ALLES ist schwierig.

Der Start ist immer schwer, aber du hast nur die Möglichkeit zu sagen: „ich lass es und gehe wieder in einer Festeinstellung“ oder **du durchbrichst deine Blockaden und machst.**

Du brauchst keine Angst haben vor Sichtbarkeit haben, es kann nichts passieren - du verkaufst nur einen Mini – Kurs.“

Jyotima's Tipps zum Start

1. Suche dir eine Verkaufsplattform. Digistore24, Elopape , Coachy mit Preisen von ca,-€ - 100,-€ im Monat, gucke durch was Du wirklich gebrauche kannst.
2. Mache ein Video, ein Dokument oder Pdf und das dann bei Canva alles etwas hübscher. Erschaffe z.B. ein „tolles“ E – Book.
3. Verkaufen!

Oder ein Video, oder Audio ganz einfach mit Handy eine Micro „z.B. von Bode“ vielleicht noch ein Ringlicht und Du kannst starten.

Videos für Kurse werden schöner mit Zoom. Ist auch ganz einfach und erstmal auch kostenfrei nutzbar.

Dann brauchst Du eine Word Press Seite oder Funnel Cockpit oder Digimember.

Toll ist es, wenn du über 1000 Kunden im Jahr etwas verkaufen kannst, die von überall her kommen. Deine Traumkunden, Super Fans 😊

→ Video Anleitung „Mini Kurs in 24 Stunden“ für 17,-€, in dem wirklich Schritt für Schritt angeleitet wird bis hin zur Einstellung bei Digistore24 😊

<https://kongress.freiheits-business-deluxe.com/Dein%20Minikurs%20in%2024h%20fertig>

Keinen Grund mehr Angst zu haben

Erstelle eine Landingpage – Verkaufsseiten - Schaufenster mit vielen Emotionalen Gründen. Warum man dein Produkt kaufen sollte.

Call to Action!

z.B. über Funnel Cockpit hat einen Email – Marketing, Mitgliederbereich und Landingspage

oder Goolux24 Email, Marketing, Landingpage <https://gooluxe24.com/197752/>

Schau was am besten zu dir passt.

3 Action Steps

1. Geh durch deine Blockaden durch und starte.
2. Zeige Dich mit Deiner Präsenz und klaren Lösungen für Deine Kunden.
3. Geh in die Umsetzung!



