

Freiheits-Business.Deluxe Kongress *Workbook*



Das Wichtigste
zum
Kongress
Interview

Anna Nguyen

Anna Nguyen

Unternehmerin, Bestsellerautorin, Businessmentorin

**Wenn du Deine Träume verwirklichst, bist Du erfüllt -
dann bekommst du eine andere Sichtweise auf die Welt
und auf die Situationen in denen Du helfen kannst.**

Anders als wenn Du unzufrieden durch das Leben läufst.

Wir sind geprägt durch das was uns beigebracht wird.

Anna fragt: kennst z. B. den Satz

„das man bescheiden und damit zufrieden sein soll“

Sie ermutigt die Menschen, daran zu glauben „Dass alles möglich ist“ und dass es uns gut gehen kann ohne dass es anderen schlecht gehen muss dafür.“



...und wenn alles möglich ist, was würdest Du gerne für ein Leben leben wollen.

Es geht darum, wirklich an seine Träume zu glauben.

Und nicht aufgibst und sagst:

- ich kann das nicht.
- Weil ich bin zu blöd
- weil ich keine Technikenkenntnisse habe
- weil ich das nicht Wert bin
- usw.

welche kennst du noch?

Es gibt auch immer 2 Seiten

z.B. – das Online – Business unseriös ist aber auch die Seite wo ein Online – Business das Leben total positiv verändert hat.

Wo lenkest du Deine Aufmerksamkeit hin?

Ein Freiheits – Business ist nicht „den ganzen Tag in der Sonne liegen und nichts tun“ Fakt ist wenn Du tust was u liebst, willst Du dass auch gar nicht.

Gehe in die Selbstverantwortung und schaue wenn du ein Programm buchen möchtest um schnell reich zu werden, überlege gut was hinter dem Programm steckt und deiner Motivation.

Es kann nur das funktionieren, was Du daraus machst.

Die 2 Prinzipien

Es gibt das männliche Prinzip, das strategisch, Planerisch, harte Arbeitende-

Das Weibliche Prinzip ist da Empfangende, kreative.

Wir brauchen beide Prinzipien.

Das wir z.B.

- Kreative Ideen entwickeln – was wollen wir nach außen bringen?
- Dann bauen wir die Strukturen auf , das dass Geld auch zu uns kommen kann
- Dann kommt wieder der weibliche Part, dass wir uns das auch erlauben, da das Geld ankommt.

Schaut wo du evtl. fest steckst. Hast Du vielleicht eine Strategie, die du 1 zu 1 kopiert hast, die aber gar nicht zu dir passt. Erfüllt es dich, weil es die Energie und die Kunden von jemand anderen ist.

Schaffe Dir Dein System, ein Business dass genau zu Dir passt.

Gib nicht frühzeitig auf. Der beste Zeitpunkt ist immer jetzt.

Es wird immer einen Grund geben, aufzuschieben.

Überlege Dir auch gut von wem du „Ratschläge annimmst, den Ratschläge sind evtl auch Schläge!“

Oftmals ist unsere Angst, die Angst vor unserer eigenen Größe!

Denke immer daran:

Du Startest nicht komplett neu, Du hast viele Erfahrungen die Du mitbringst - aus Deinem Leben und vielleicht anderen Berufen. Du Startest nicht bei 0 wie ein neugeborenes Baby. Deshalb erzähle Dir nicht du brauchst Jahre bis es läuft.

Es gibt Menschen die haben diesen Glaubenssatz. Die sind in kurzer Zeit sehr erfolgreich.

Überlege Dir welche Art von Online-Business zu dir passt.

Affiliate-Marketing

Wenn du dich nicht Zeigen möchtest, keine Lives machen möchtest, könntest Du z.B. als Affiliate starten. Du kannst dir dazu eine Webseite einrichten, und sogar „nur“ eine Postadresse angeben.

Suche dir eine Nische die Profitabel ist z. B. kannst du dort Reisen, Angelbedarf oder Haustierbedarf „Bewerben“ und erhältst dafür eine Provision.

Die Profitabelsten Nischen sind

- Online – Business und Finanzen
- Alles was sich um da Thema Liebe dreht
- Gesundheit
- Spiritualität und Freizeitgestaltung

Wie findest Du bestimmte Anbieter?

z.B. Amazon

oder einzelne Anbieter, Coaches die dich Begeistern, jeder der ein Empfehlungs- bzw. Partner-Programm hat?

z. B. Yoga: du könntest eine Seite zum Thema machen und vielleicht Kleidung, Yogamatten, Räuchermittel einstellen und verlinken und wenn es jemand darüber kauft, verdienst du mit.

Du kannst aber auch als Personenmarke andere Produkte bewerben die zu Dir und Deinem Business passen.

Wie findest Du gute Affiliate Programme z. B. Digestore24, bei dem kannst du dich kostenfrei anmelden. Dort kannst du auf dem „Marktplatz“ schauen was die Menschen alles hineingegen haben und dechargieren was zu Dir passt. Dieses Produkt könntest Du dann mit anbieten. Du erstellst dann den Affiliate-link.

-Wenn dein Kunde darüber kauft, Verdienst du Automatisch mit.

-Langfristig hast du immer Einnahmen über diese Affilierte-links, sogar wenn Du selbst mal nichts machst.

Genauso kannst Du Deine Kunden dazu animieren das sie Dich Weiterempfehlen und nicht einfach so sondern das sie auch ein Benefiz haben.

Da hast du dann die Möglichkeit zu sagen, sie bekommen dafür Geld wenn etwas über sie verkauft wird oder die 2. Möglichkeit dass sie ein Produkt freigestaltet bekommen, das vielleicht nicht käuflich erwerbbar ist.

Es gibt auch Wettbewerbe die Professional mit Anbietern Arbeiten. die dann dazu animieren wollen das die Affiliates ganz viel teilen, die haben dann oft sogar die Möglichkeit einen Laptop oder Reisen zu gewinnen (oder ähnliches).

Es gibt aber auch einen Nachteil, wenn du andere Mitpromotest, es könnten sich viele Menschen aus deiner Email Liste Abmelden.

Überlege Dir gut ob es sich Lohnst und schaue genau hin was du bewirbst.

Du musst nicht alles alleine machen. Arbeite mit Partnern, finde Wege und Möglichkeiten zu kooperieren.

3 Action Steps

1. Tue das was dich zu deinem Ziel bringt.
2. Lasse den Gedanken los, das Du irgendwann am Ende angekommen bist. Es ist ein Lebenslanger Prozess, wo du immer weiter gehen darfst. Du darfst unterwegs genießen, du darfst aber auch den Weg verändern.
3. Folge deinem Herzen



